



KRK

makelaars
taxateurs
hypotheek
verzekeringen

Q2
2023

Noord-Holland

Alkmaar
Amstelveen
Amsterdam
Dijk en Waard
Haarlem
Haarlemmermeer
Hoorn
Purmerend
Zaandam
En andere gemeenten



Spreekende Cijfers Woningmarkten

Alkmaar

- Het aantal verkopen bereikte het laagste punt voor een tweede kwartaal sinds 2014, de aanleiding voor deze daling is de afgenomen rol van nieuwbouwwoningen in de verkoopdynamiek.
- Van de momenteel beschikbare woningen betreft maar liefst 32% nieuwbouw, dit zijn voor het merendeel appartementen.
- Tussen de woningtypen bestaat een zeer sterk prijsverschil. Kopers betaalden gemiddeld € 4.600 per m² voor een appartement en € 3.610 per m² voor een woonhuis.
- Starters zijn ondergemiddeld vertegenwoordigd in het koperspubliek. In de eerste helft van 2023 is 38% van de kopers een starter, dit is minder dan het landelijke gemiddelde van 44%.



Aanbod eind van het kwartaal



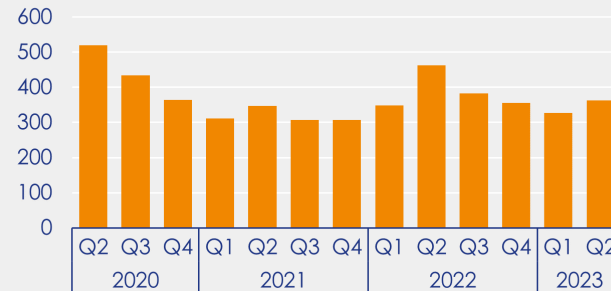
346

Woningen zijn verkocht in Q2 2023, dit zijn 39 verkopen minder dan vorig jaar.

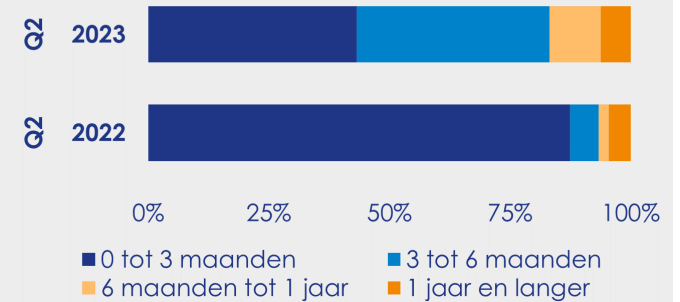
470

Woningen staan te koop per 1 juli 2023, dit zijn 25 woningen minder dan drie maanden eerder.

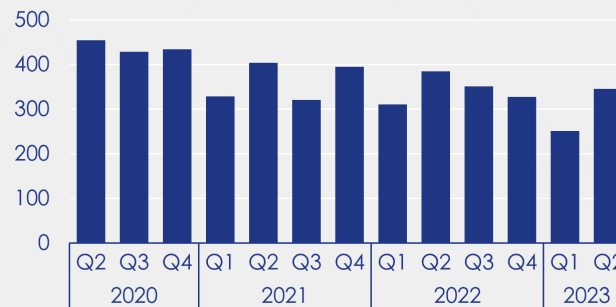
Nieuw in aanbod gekomen woningen



Aanbod naar looptijd



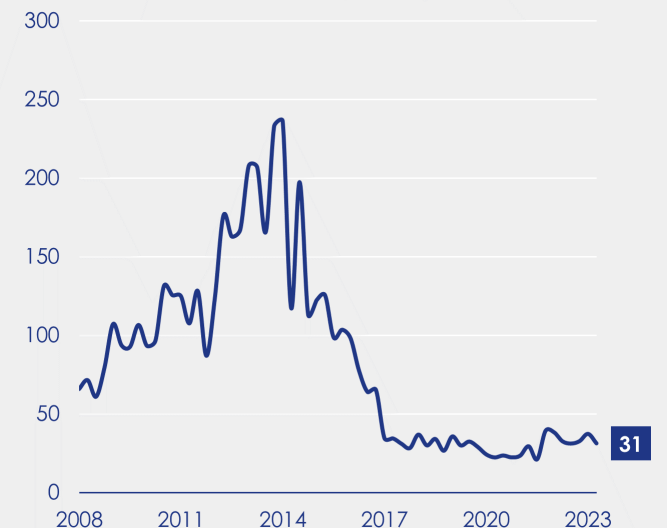
Verkopen per kwartaal



Marktdruk



Mediane verkooptijd in dagen



€ 385.000

Gemiddelde verkoopprijs

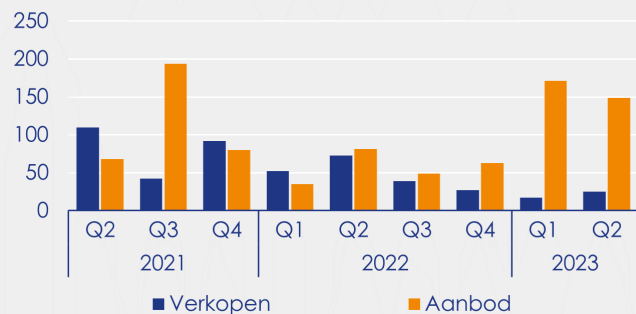
-1%

Prijsverschil van de vierkante meterprijs
ten opzichte van een jaar geleden

Gemiddelde verkoopprijs per m²



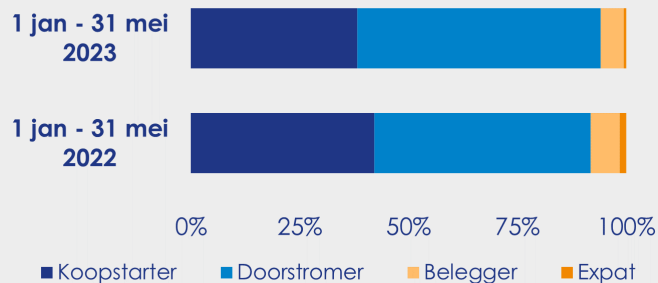
Dynamiek nieuwbouwwoningen



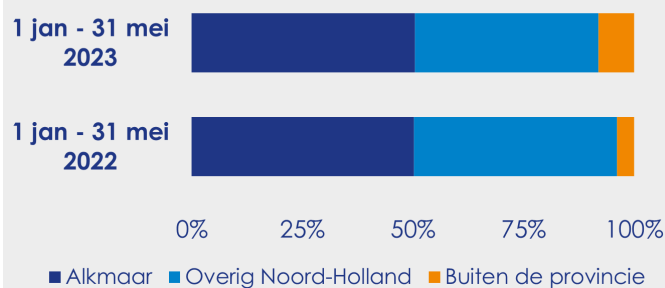
Uitgegeven bouwvergunningen



Type kopers



Herkomst kopers

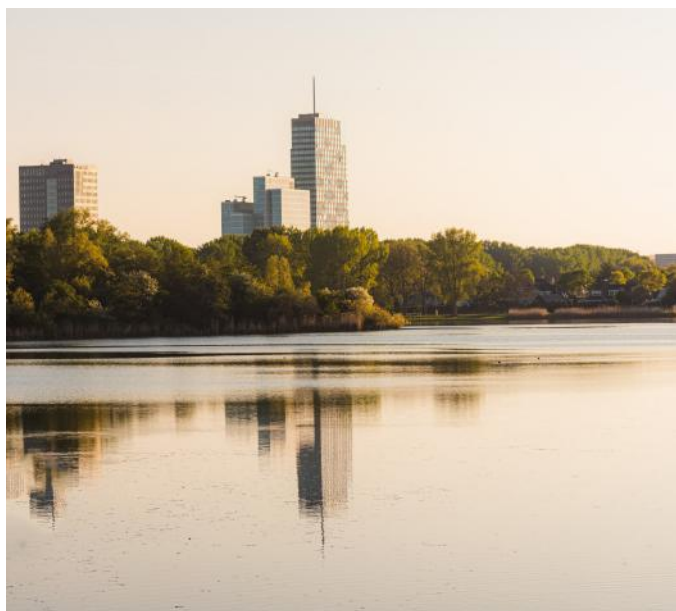


KRK

Partner in Dynamis

Almere

- Het aantal verkopen bereikte het laagste punt voor een tweede kwartaal sinds 2015, de aanleiding voor deze daling is het gebrek aan keuzemogelijkheden voor woningzoekers.
- Van de momenteel beschikbare woningen betreft maar liefst 45% nieuwbouw, dit zijn voor het merendeel woonhuizen.
- Tussen de woningtypen bestaat een aanzienlijk prijsverschil. Kopers betaalden gemiddeld € 3.900 per m² voor een appartement en € 3.620 per m² voor een woonhuis.
- De gemeente is populair onder beleggers, in de eerste helft van 2023 is circa 1 op de 8 kopers een investeerder. Dit is ruim hoger dan het landelijk gemiddelde van 1 op de 24 kopers.



Aanbod eind van het kwartaal



Nieuw in aanbod gekomen woningen



Verkopen per kwartaal



Marktdruk



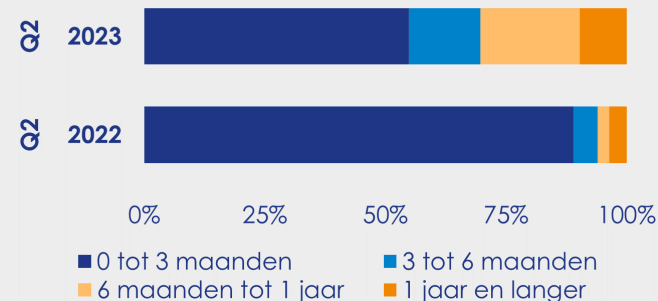
690

Woningen zijn verkocht in Q2 2023, dit is een vergelijkbaar aantal als een jaar geleden.

886

Woningen staan te koop per 1 juli 2023, dit zijn 55 woningen meer dan drie maanden eerder.

Aanbod naar looptijd



Mediane verkooptijd in dagen



€ 400.000

Gemiddelde verkoopprijs

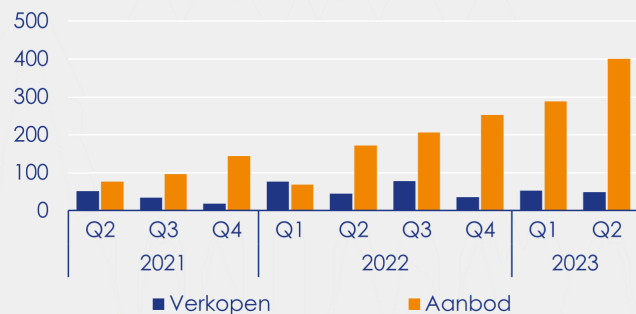
-8%

Prijsverschil van de vierkante meterprijs
ten opzichte van een jaar geleden

Gemiddelde verkoopprijs per m²



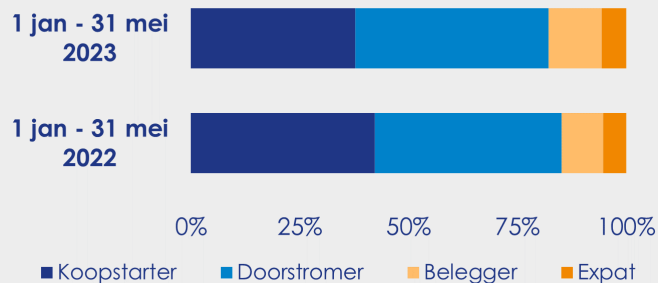
Dynamiek nieuwbouwwoningen



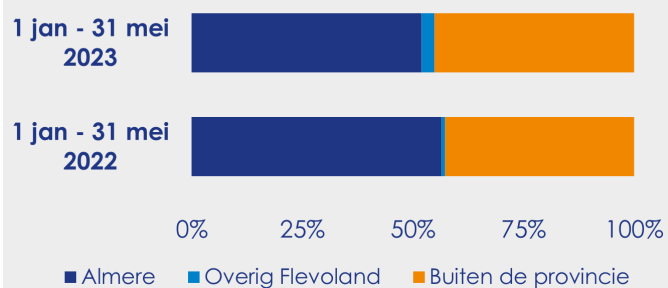
Uitgegeven bouwvergunningen



Type kopers



Herkomst kopers



KRK

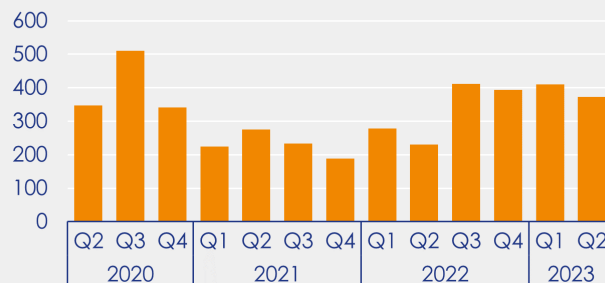
Partner in Dynamis

Amstelveen

- Het aantal verkopen bereikte het laagste punt voor een tweede kwartaal sinds 2014, de aanleiding voor deze daling is de afgenomen rol van nieuwbouwwoningen in de verkoopdynamiek.
- Van de momenteel beschikbare woningen betreft 15% nieuwbouw, dit zijn vrijwel evenveel nieuwe appartementen als woonhuizen.
- Tussen de woningtypen bestaat een aanzienlijk prijsverschil. Kopers betaalden gemiddeld € 5.110 per m² voor een appartement en € 5.490 per m² voor een woonhuis.
- De gemeente is populair onder expats, in de eerste helft van 2023 is circa 1 op de 6 kopers afkomstig uit het buitenland. Dit is ruim hoger dan het landelijk gemiddelde van 1 op de 66.



Aanbod eind van het kwartaal



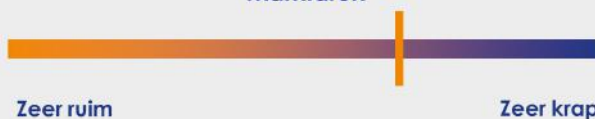
Nieuw in aanbod gekomen woningen



Verkopen per kwartaal



Marktdruk



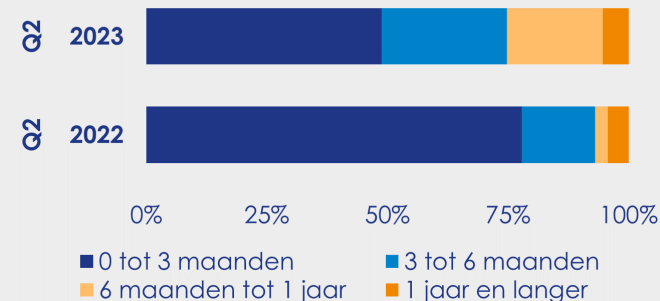
245

Woningen zijn verkocht in Q2 2023, dit zijn 49 verkopen minder dan vorig jaar.

373

Woningen staan te koop per 1 juli 2023, dit zijn 37 woningen minder dan drie maanden eerder.

Aanbod naar looptijd



Mediane verkooptijd in dagen



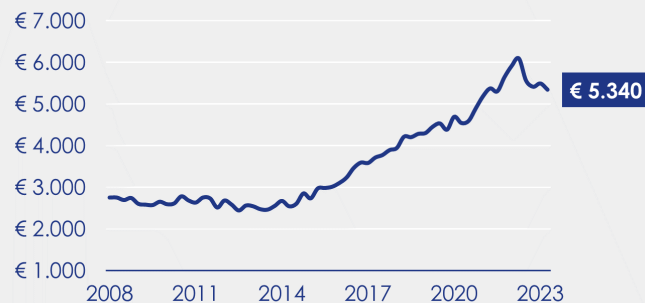
€ 611.000

Gemiddelde verkoopprijs

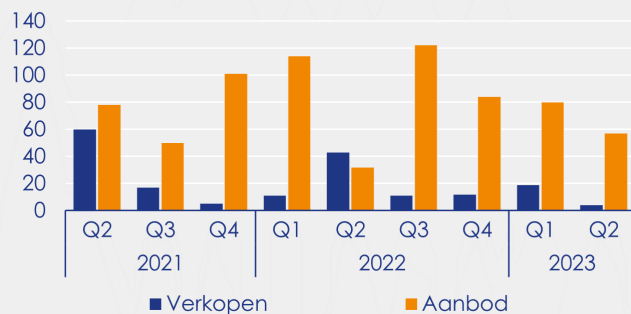
-12%

Prijsverschil van de vierkante meterprijs
ten opzichte van een jaar geleden

Gemiddelde verkoopprijs per m²



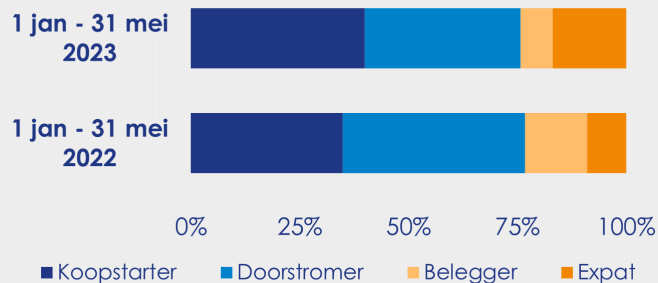
Dynamiek nieuwbouwwoningen



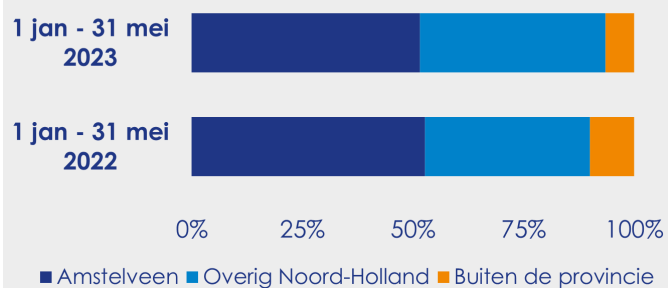
Uitgegeven bouwvergunningen



Type kopers



Herkomst kopers



KRK

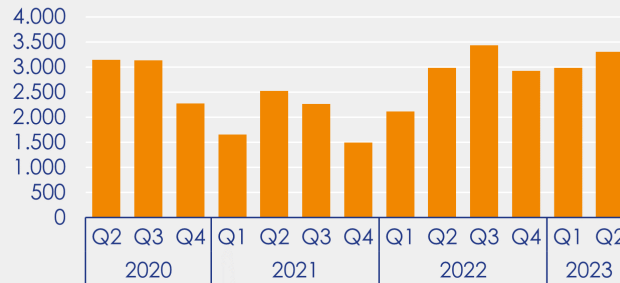
Partner in Dynamis

Amsterdam

- Het aantal verkopen bereikte het laagste punt voor een tweede kwartaal sinds 2013, de aanleiding voor deze daling is de afgenomen rol van nieuwbouwwoningen in de verkoopdynamiek.
- Van de momenteel beschikbare woningen betreft maar liefst 27% nieuwbouw, dit zijn voor het merendeel appartementen.
- Tussen de woningtypen bestaat een zeer sterk prijsverschil. Kopers betaalden gemiddeld € 7.940 per m² voor een appartement en € 5.360 per m² voor een woonhuis.
- De gemeente is populair onder beleggers, in de eerste helft van 2023 is circa 1 op de 9 kopers een investeerder. Dit is ruim hoger dan het landelijk gemiddelde van 1 op de 24 kopers.



Aanbod eind van het kwartaal



Nieuw in aanbod gekomen woningen



Verkopen per kwartaal



Marktdruk



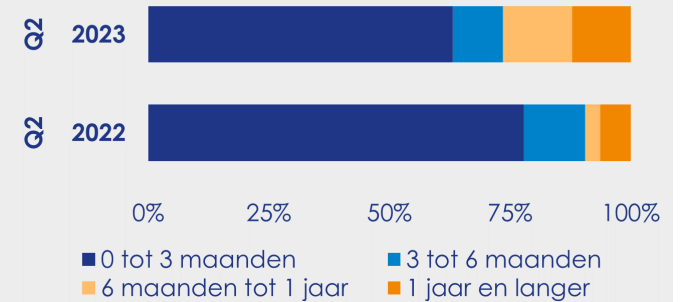
2.627

Woningen zijn verkocht in Q2 2023, dit is een vergelijkbaar aantal als een jaar geleden.

3.306

Woningen staan te koop per 1 juli 2023, dit zijn 319 woningen meer dan drie maanden eerder.

Aanbod naar looptijd



Mediane verkooptijd in dagen

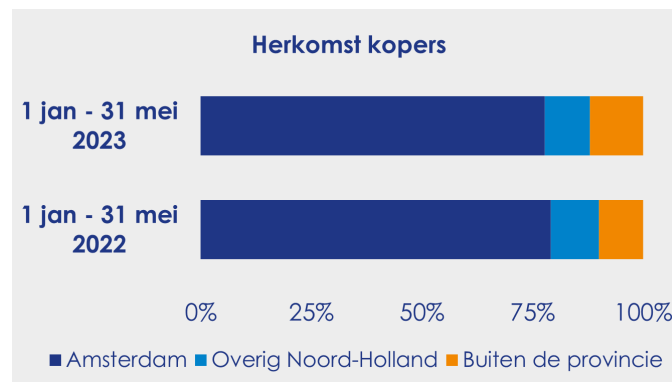
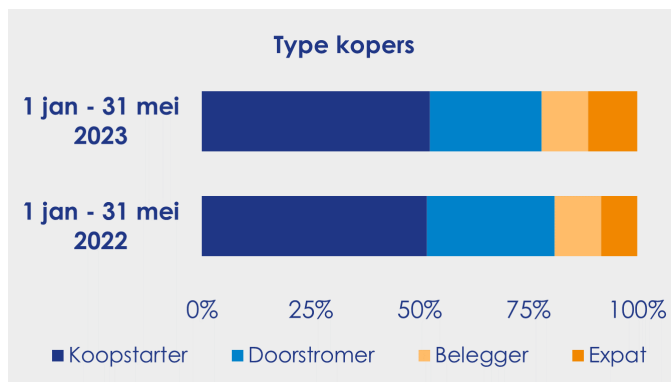
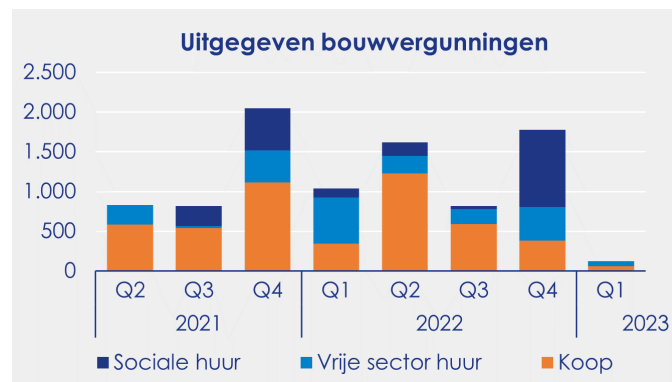
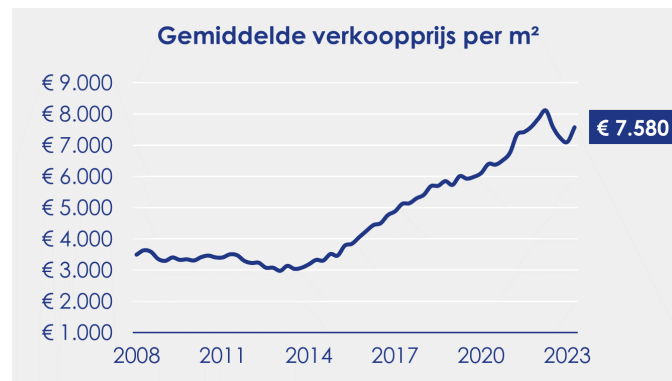
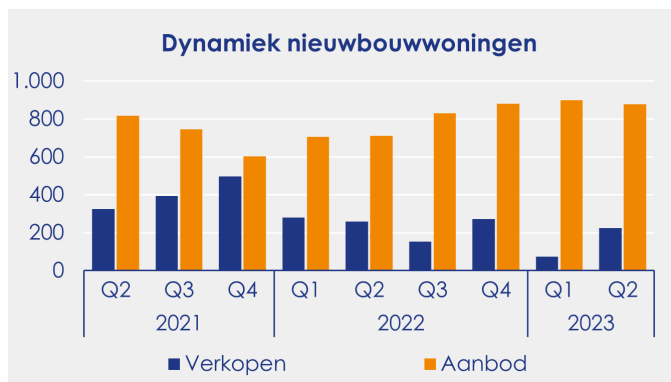


€ 483.000

Gemiddelde verkoopprijs

-7%

Prijsverschil van de vierkante meterprijs
ten opzichte van een jaar geleden



KRK

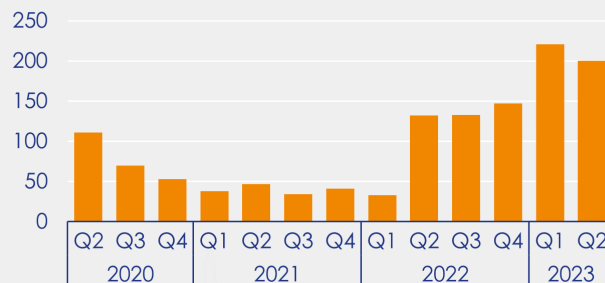
Partner in Dynamis

Castricum

- Het aantal verkopen bereikte het hoogste punt voor een tweede kwartaal sinds de start van deze meting in 2008, deze stijging is veroorzaakt door het toegenomen aandeel nieuwbouwwoningen in de verkopen.
- Van de momenteel beschikbare woningen betreft maar liefst 50% nieuwbouw, dit zijn voor het merendeel appartementen.
- Tussen de woningtypen bestaat amper prijsverschil. Kopers betaalden voor zowel een appartement als woonhuis gemiddeld € 4.080 per m².
- Castricum is een populaire locatie onder woningzoekers uit Amsterdam, in de eerste helft van 2023 is maar liefst 1 op de 8 kopers afkomstig uit deze gemeente.



Aanbod eind van het kwartaal



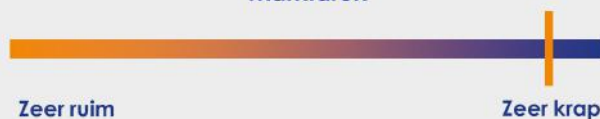
Nieuw in aanbod gekomen woningen



Verkopen per kwartaal



Marktdruk



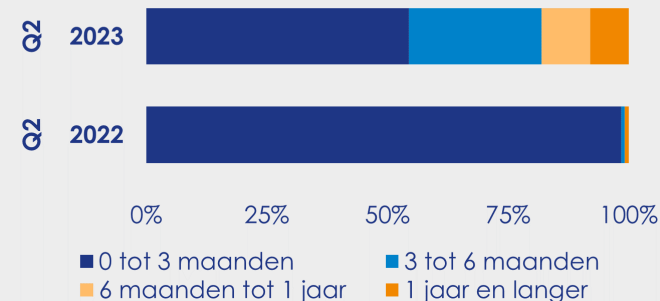
181

Woningen zijn verkocht in Q2 2023, dit zijn 73 verkopen meer dan vorig jaar.

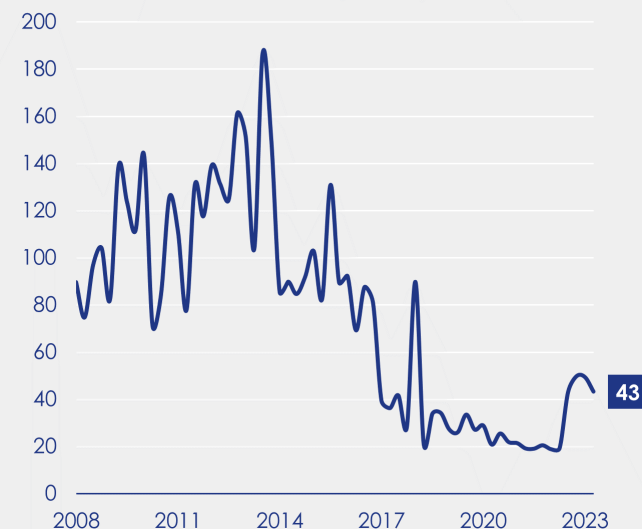
200

Woningen staan te koop per 1 juli 2023, dit zijn 21 woningen minder dan drie maanden eerder.

Aanbod naar looptijd



Mediane verkooptijd in dagen



€ 456.000

Gemiddelde verkoopprijs

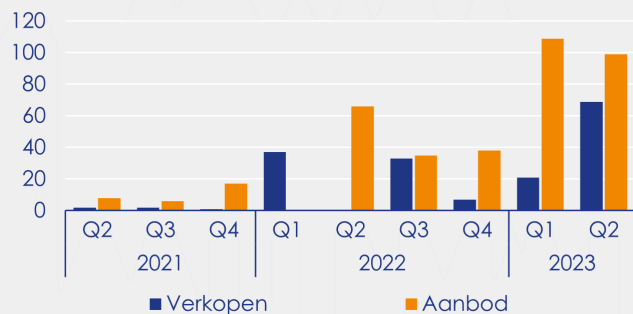
-11%

Prijsverschil van de vierkante meterprijs
ten opzichte van een jaar geleden

Gemiddelde verkoopprijs per m²



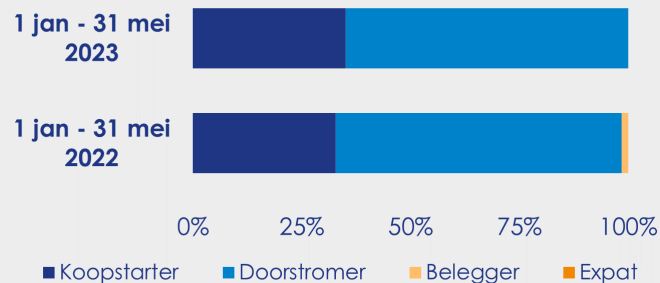
Dynamiek nieuwbouwwoningen



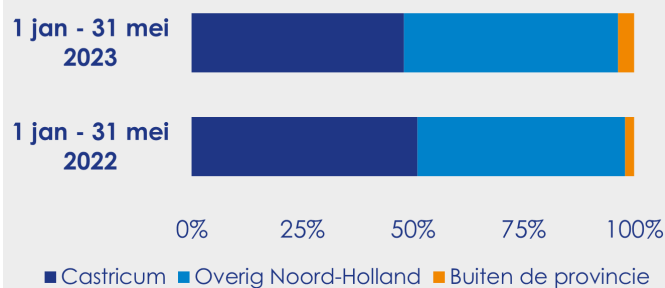
Uitgegeven bouwvergunningen



Type kopers



Herkomst kopers



KRK

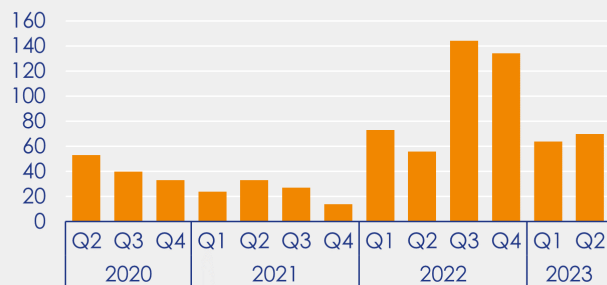
Partner in Dynamis

Diemen

- Het aantal verkopen bereikte het laagste punt voor een tweede kwartaal sinds 2014, de aanleiding voor deze daling is de afgenomen rol van nieuwbouwwoningen in de verkoopdynamiek.
- Van de momenteel beschikbare woningen betreft 23% nieuwbouw, dit zijn voor het merendeel appartementen.
- Woningen in Diemen worden gemiddeld in 38 dagen verkocht, dit is een vergelijkbare periode als het landelijke gemiddelde.
- De gemeente is populair onder expats, in de eerste helft van 2023 is circa 1 op de 6 kopers afkomstig uit het buitenland. Dit is ruim hoger dan het landelijk gemiddelde van 1 op de 66.



Aanbod eind van het kwartaal



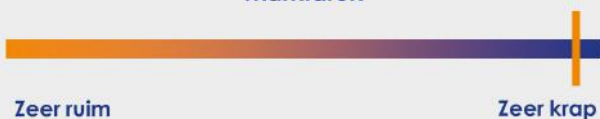
Nieuw in aanbod gekomen woningen



Verkopen per kwartaal



Marktdruk



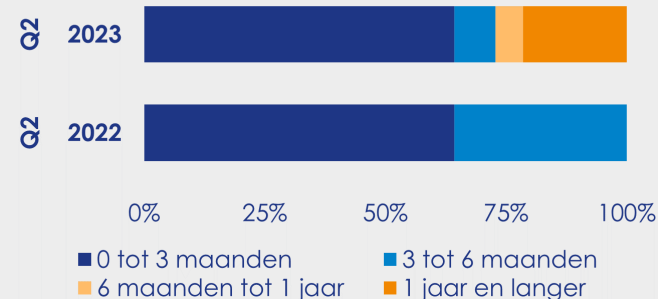
67

Woningen zijn verkocht in Q2 2023, dit zijn 29 verkopen minder dan vorig jaar.

70

Woningen staan te koop per 1 juli 2023, dit zijn 6 woningen meer dan drie maanden eerder.

Aanbod naar looptijd



Mediane verkooptijd in dagen



€ 518.000

Gemiddelde verkoopprijs

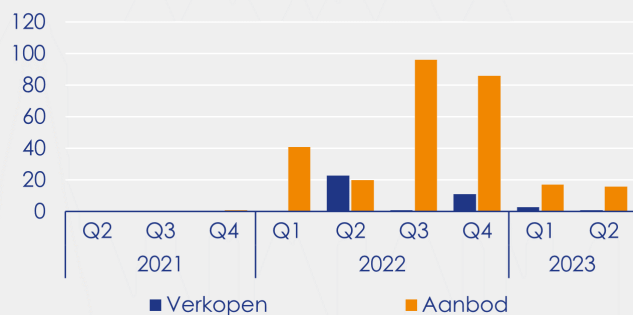
-17%

Prijsverschil van de vierkante meterprijs
ten opzichte van een jaar geleden

Gemiddelde verkoopprijs per m²



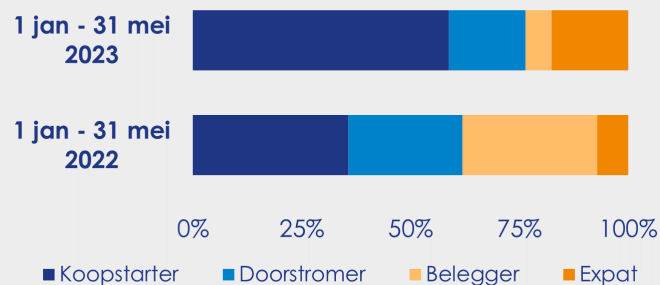
Dynamiek nieuwbouwwoningen



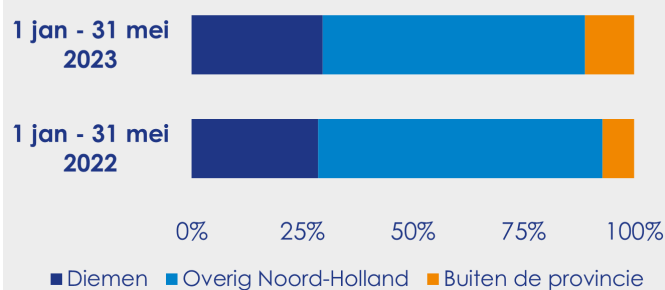
Uitgegeven bouwvergunningen



Type kopers



Herkomst kopers



KRK

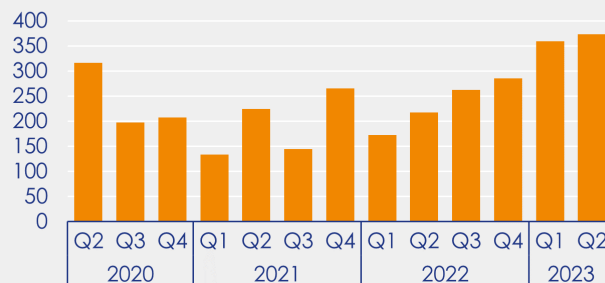
Partner in Dynamis

Dijk en Waard

- Het aantal verkopen bereikte het hoogste punt voor een tweede kwartaal sinds 2020, deze stijging is veroorzaakt door het toegenomen aandeel nieuwbouwwoningen in de verkopen.
- Van de momenteel beschikbare woningen betreft maar liefst 49% nieuwbouw, dit zijn voor het merendeel appartementen.
- Tussen de woningtypen bestaat een fors prijsverschil. Kopers betaalden gemiddeld € 3.960 per m² voor een appartement en € 3.400 per m² voor een woonhuis.
- Dijk en Waard is een populaire locatie onder woningzoekers uit Dijk en Waard, in de eerste helft van 2023 is maar liefst 5 op de 10 kopers afkomstig uit deze gemeente.



Aanbod eind van het kwartaal



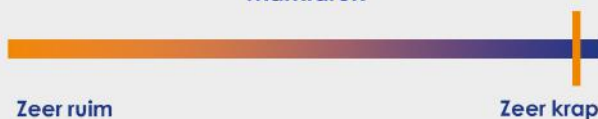
Nieuw in aanbod gekomen woningen



Verkopen per kwartaal



Marktdruk



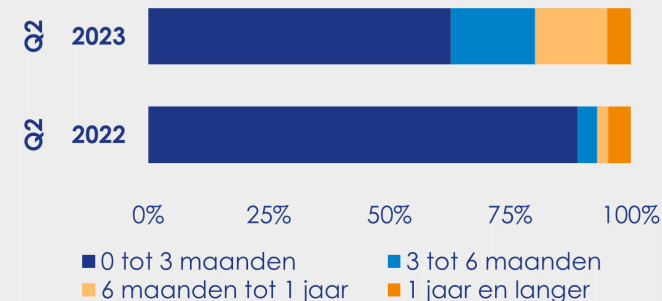
356

Woningen zijn verkocht in Q2 2023, dit zijn 35 verkopen meer dan vorig jaar.

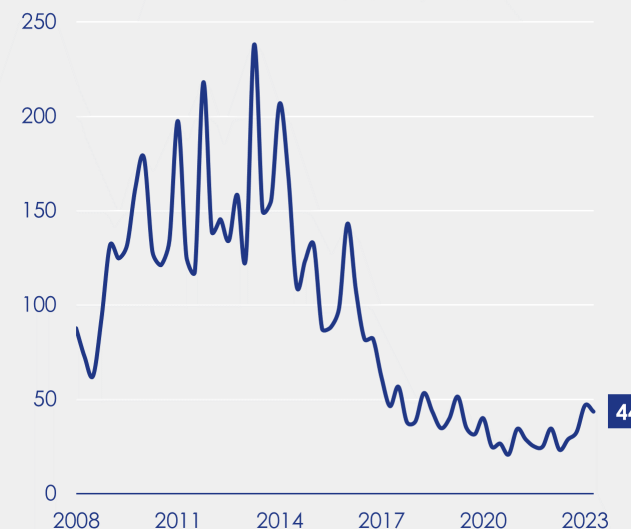
373

Woningen staan te koop per 1 juli 2023, dit is een vergelijkbaar aantal als vorig kwartaal.

Aanbod naar looptijd



Mediane verkooptijd in dagen



€ 398.000

Gemiddelde verkoopprijs

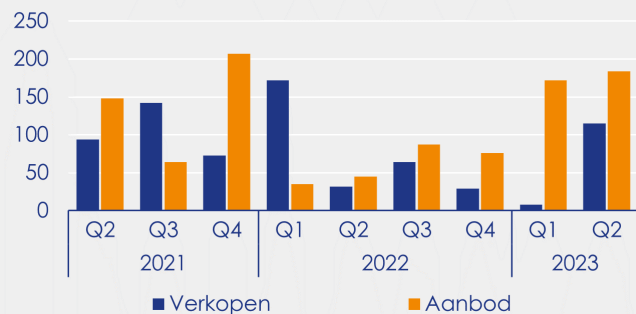
-6%

Prijsverschil van de vierkante meterprijs
ten opzichte van een jaar geleden

Gemiddelde verkoopprijs per m²



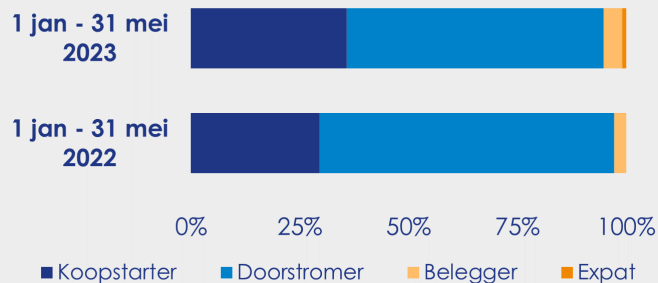
Dynamiek nieuwbouwwoningen



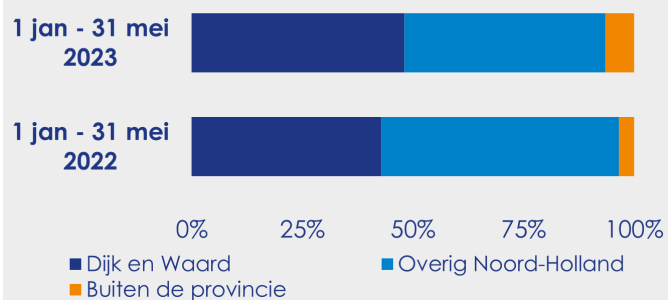
Uitgegeven bouwvergunningen



Type kopers



Herkomst kopers



KRK

Partner in Dynamis

Haarlem

- In het afgelopen kwartaal is de verkoop- en aanboddynamiek op de woningmarkt van Haarlem nagenoeg stabiel gebleven ten opzichte van de bestaande tendens.
- In Haarlem is al meer dan vijf jaar op rij sprake van een krappe woningmarkt.
- Tussen de woningtypen bestaat een beperkt prijsverschil. Kopers betaalden gemiddeld € 5.160 per m² voor een appartement en € 5.290 per m² voor een woonhuis.
- De gemeente is populair onder expats, in de eerste helft van 2023 is circa 1 op de 36 kopers afkomstig uit het buitenland. Dit is ruim hoger dan het landelijk gemiddelde van 1 op de 66.



Aanbod eind van het kwartaal



575

Woningen zijn verkocht in Q2 2023, dit is een vergelijkbaar aantal als een jaar geleden.

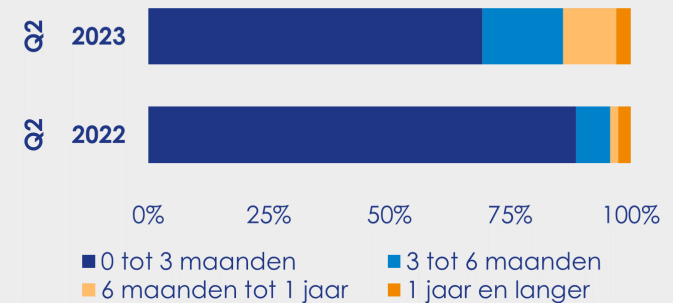
502

Woningen staan te koop per 1 juli 2023, dit is een vergelijkbaar aantal als vorig kwartaal.

Nieuw in aanbod gekomen woningen



Aanbod naar looptijd



Verkopen per kwartaal



Marktdruk



Mediane verkooptijd in dagen



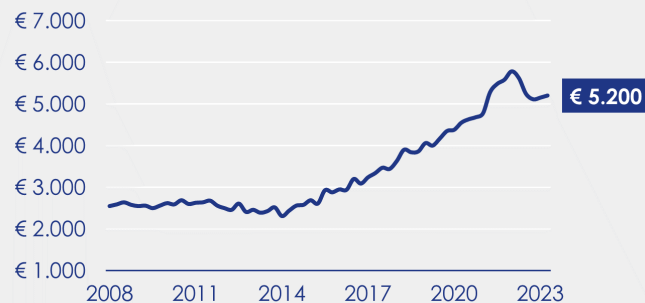
€ 490.000

Gemiddelde verkoopprijs

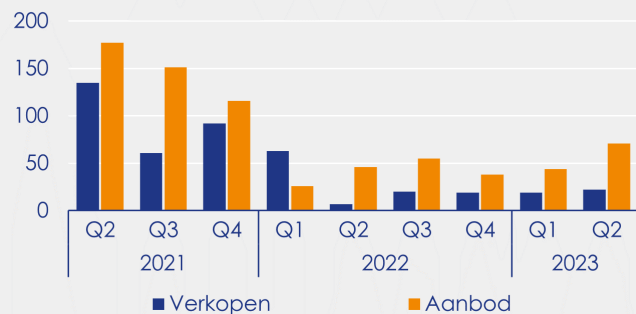
-7%

Prijsverschil van de vierkante meterprijs
ten opzichte van een jaar geleden

Gemiddelde verkoopprijs per m²



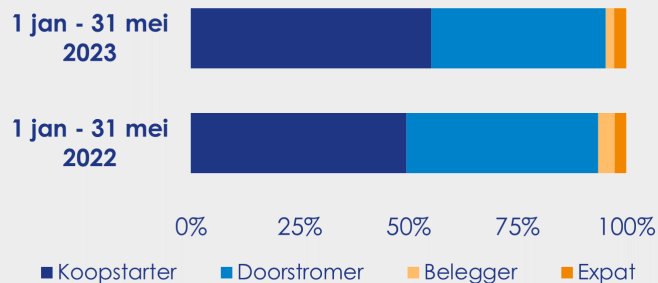
Dynamiek nieuwbouwwoningen



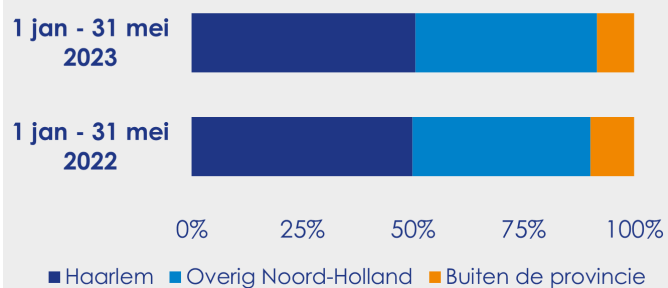
Uitgegeven bouwvergunningen



Type kopers



Herkomst kopers



KRK

Partner in Dynamis

Haarlemmermeer

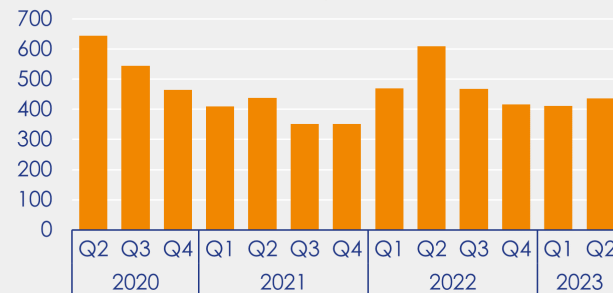
- In het afgelopen kwartaal is de verkoop- en aanboddynamiek op de woningmarkt van Haarlemmermeer nagenoeg stabiel gebleven ten opzichte van de bestaande tendens.
- Van de momenteel beschikbare woningen betreft maar liefst 39% nieuwbouw, dit zijn voor het merendeel woonhuizen.
- Tussen de woningtypen bestaat een zeer sterk prijsverschil. Kopers betaalden gemiddeld € 5.310 per m² voor een appartement en € 4.080 per m² voor een woonhuis.
- De gemeente is populair onder expats, in de eerste helft van 2023 is circa 1 op de 13 kopers afkomstig uit het buitenland. Dit is ruim hoger dan het landelijk gemiddelde van 1 op de 66.



Aanbod eind van het kwartaal



Nieuw in aanbod gekomen woningen



Verkopen per kwartaal



Marktdruk



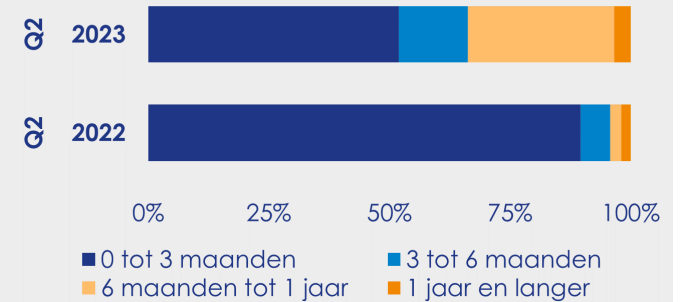
490

Woningen zijn verkocht in Q2 2023, dit is een vergelijkbaar aantal als een jaar geleden.

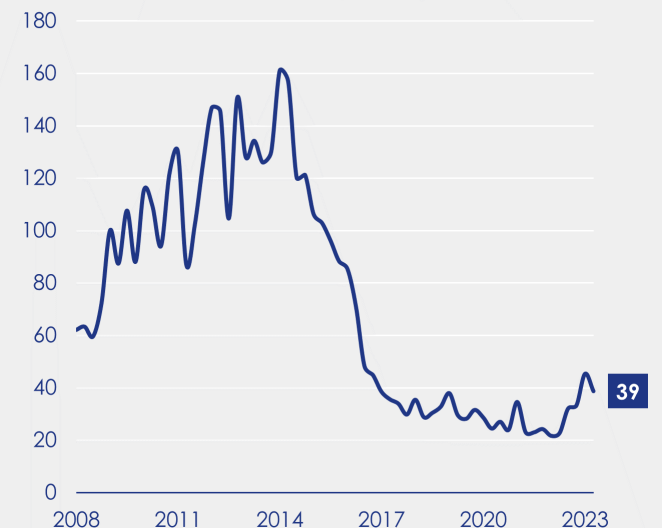
613

Woningen staan te koop per 1 juli 2023, dit is een vergelijkbaar aantal als vorig kwartaal.

Aanbod naar looptijd



Mediane verkooptijd in dagen



€ 511.000

Gemiddelde verkoopprijs

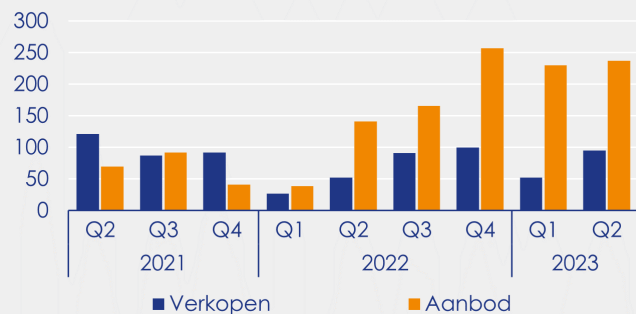
-6%

Prijsverschil van de vierkante meterprijs
ten opzichte van een jaar geleden

Gemiddelde verkoopprijs per m²



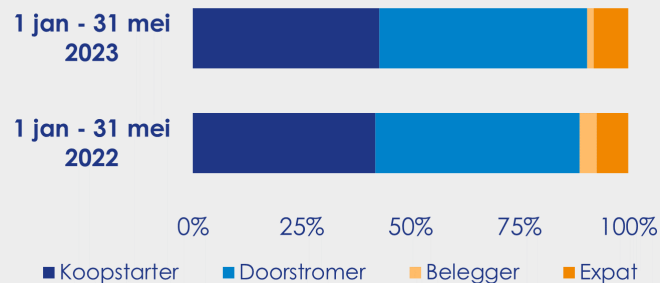
Dynamiek nieuwbouwwoningen



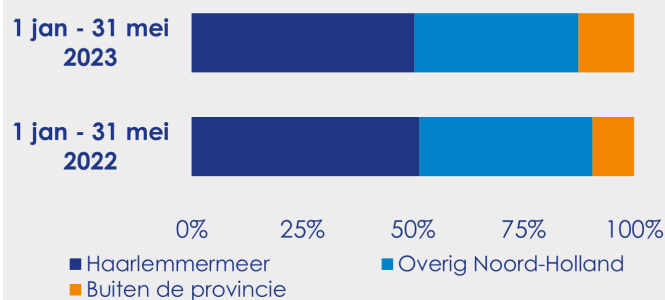
Uitgegeven bouwvergunningen



Type kopers



Herkomst kopers



KRK

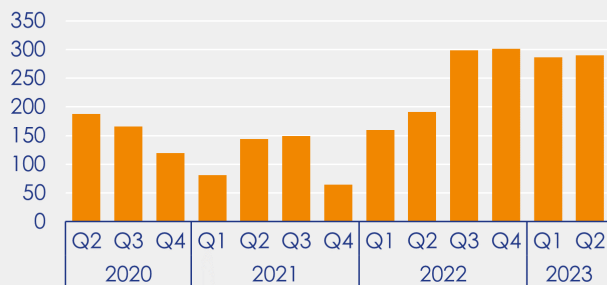
Partner in Dynamis

Hoorn

- Het aantal verkopen bereikte het laagste punt voor een tweede kwartaal sinds 2014, de aanleiding voor deze daling is de afgenomen rol van nieuwbouwwoningen in de verkoopdynamiek.
- Van de momenteel beschikbare woningen betreft maar liefst 34% nieuwbouw, dit zijn voor het merendeel appartementen.
- Tussen de woningtypen bestaat een zeer sterk prijsverschil. Kopers betaalden gemiddeld € 4.320 per m² voor een appartement en € 3.320 per m² voor een woonhuis.
- Op de woningmarkt van Hoorn is sprake van een beperkte doorstroming, in de eerste helft van 2023 heeft slechts 35% van de kopers een koopwoning achtergelaten.



Aanbod eind van het kwartaal



Nieuw in aanbod gekomen woningen



Verkopen per kwartaal



Marktdruk



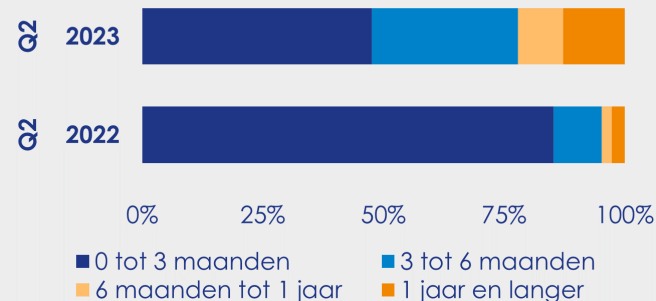
209

Woningen zijn verkocht in Q2 2023, dit zijn 63 verkopen minder dan vorig jaar.

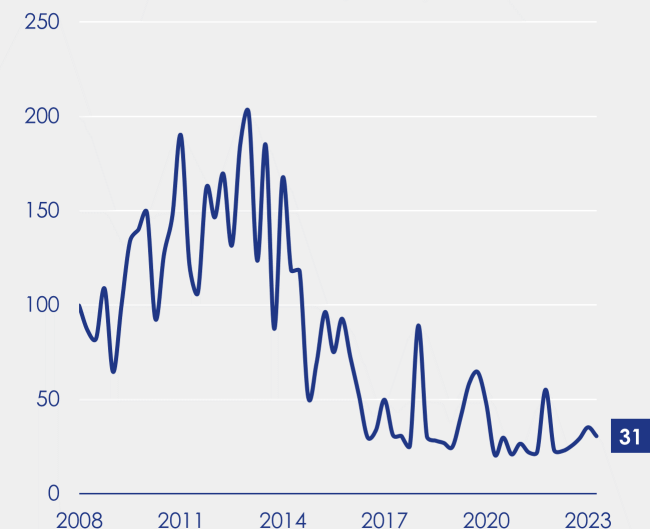
290

Woningen staan te koop per 1 juli 2023, dit is een vergelijkbaar aantal als vorig kwartaal.

Aanbod naar looptijd



Mediane verkooptijd in dagen



€ 373.000

Gemiddelde verkoopprijs

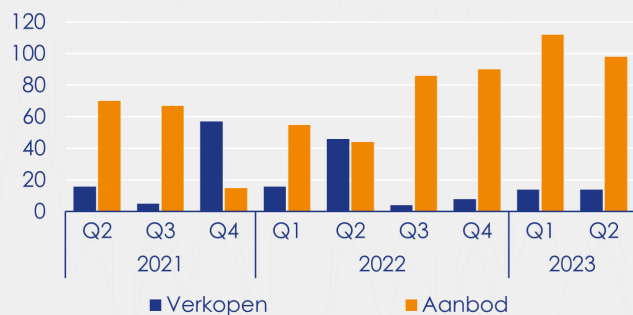
-4%

Prijsverschil van de vierkante meterprijs
ten opzichte van een jaar geleden

Gemiddelde verkoopprijs per m²



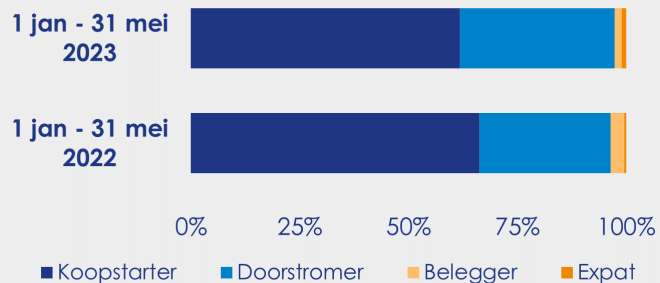
Dynamiek nieuwbouwwoningen



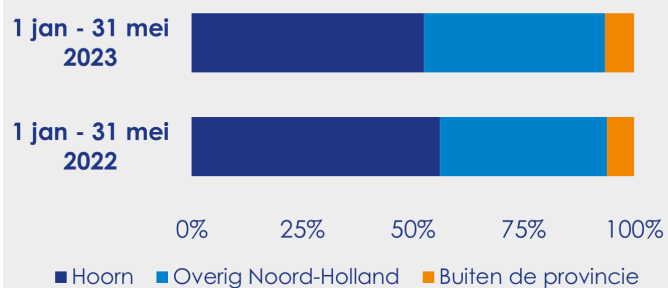
Uitgegeven bouwvergunningen



Type kopers



Herkomst kopers



KRK

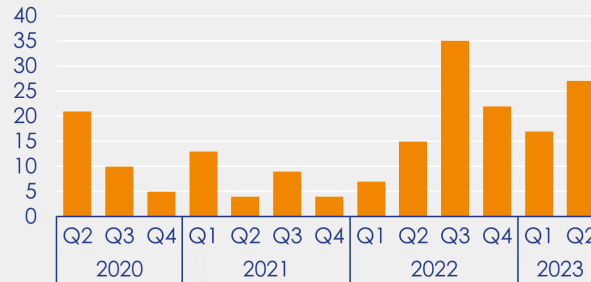
Partner in Dynamis

Oostzaan

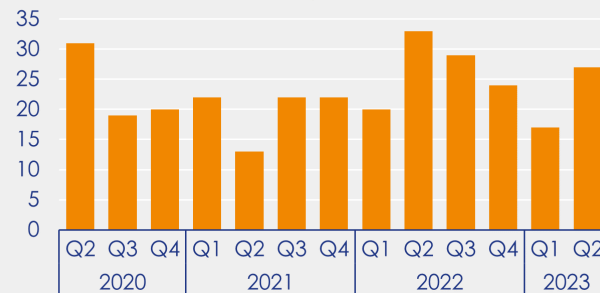
- Het aantal verkopen bereikte het hoogste punt voor een tweede kwartaal sinds 2013, deze stijging is veroorzaakt door het toegenomen aandeel nieuwbouwwoningen in de verkopen.
- Van de dit kwartaal verkochte woningen betreft maar liefst 58% nieuwbouw, dit zijn voor het merendeel woonhuizen.
- Kopers in Oostzaan betalen per vierkante meter woonruimte gemiddeld € 1.000 meer dan drie jaar geleden.
- Oostzaan is een populaire locatie onder woningzoekers uit Amsterdam, in de eerste helft van 2023 is maar liefst 5 op de 10 kopers afkomstig uit deze gemeente.



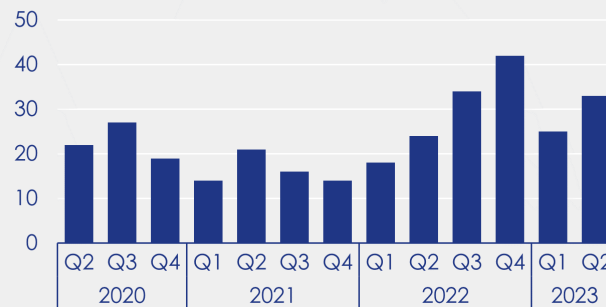
Aanbod eind van het kwartaal



Nieuw in aanbod gekomen woningen



Verkopen per kwartaal



Marktdruk



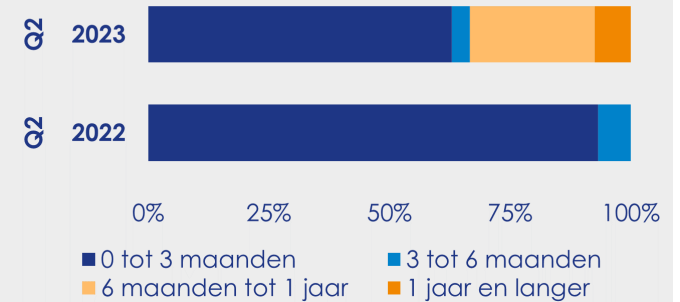
33

Woningen zijn verkocht in Q2 2023, dit zijn 9 verkopen meer dan vorig jaar.

27

Woningen staan te koop per 1 juli 2023, dit zijn 10 woningen meer dan drie maanden eerder.

Aanbod naar looptijd



Mediane verkooptijd in dagen



€ 706.000

Gemiddelde verkoopprijs

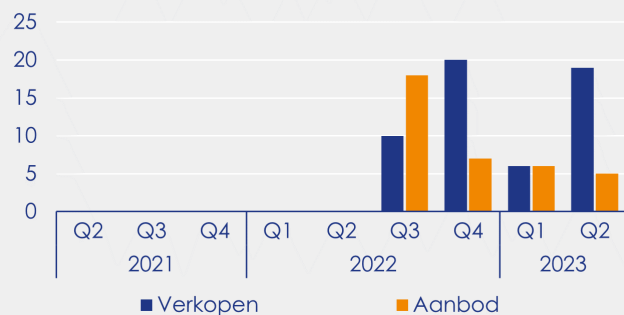
-7%

Prijsverschil van de vierkante meterprijs
ten opzichte van een jaar geleden

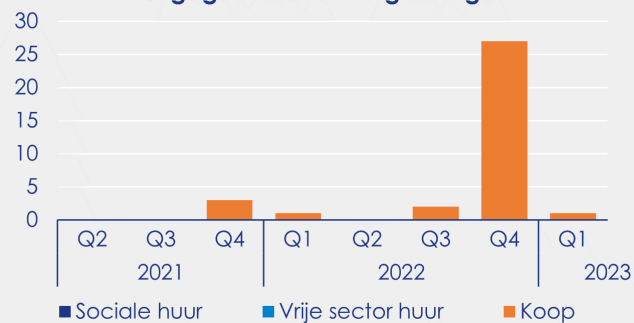
Gemiddelde verkoopprijs per m²



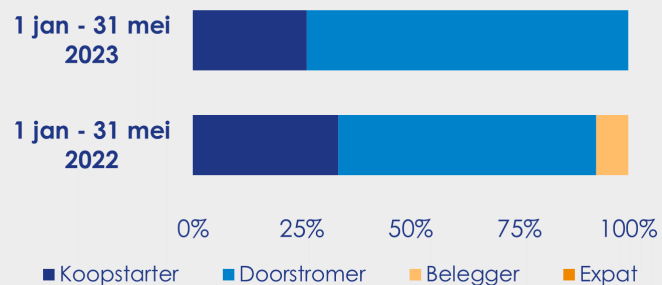
Dynamiek nieuwbouwwoningen



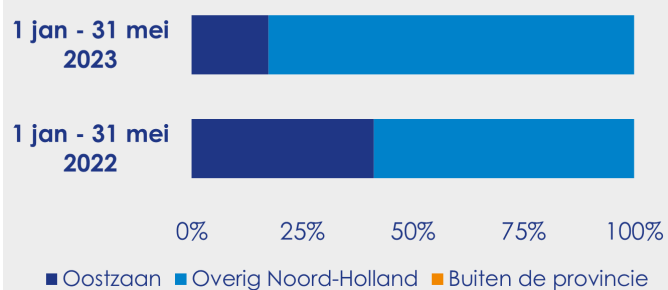
Uitgegeven bouwvergunningen



Type kopers



Herkomst kopers



KRK

Partner in Dynamis

Purmerend

- Het aantal verkopen bereikte het laagste punt voor een tweede kwartaal sinds 2013, de aanleiding voor deze daling is de afgenomen rol van nieuwbouwwoningen in de verkoopdynamiek.
- In Purmerend is al meer dan vijf jaar op rij sprake van een krappe woningmarkt.
- Tussen de woningtypen bestaat een fors prijsverschil. Kopers betaalden gemiddeld € 4.320 per m² voor een appartement en € 3.580 per m² voor een woonhuis.
- Purmerend is een populaire locatie onder woningzoekers uit Amsterdam, in de eerste helft van 2023 is maar liefst 1 op de 5 kopers afkomstig uit deze gemeente.



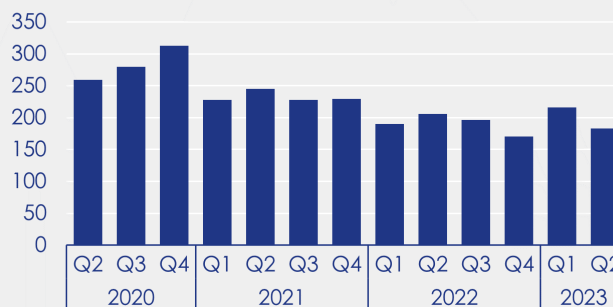
Aanbod eind van het kwartaal



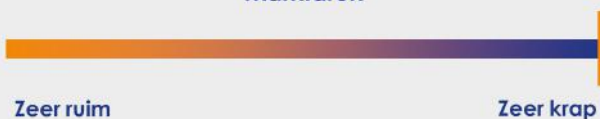
Nieuw in aanbod gekomen woningen



Verkopen per kwartaal



Marktdruk



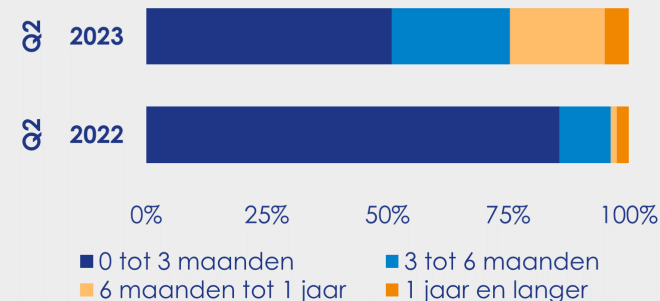
183

Woningen zijn verkocht in Q2 2023, dit zijn 23 verkopen minder dan vorig jaar.

163

Woningen staan te koop per 1 juli 2023, dit zijn 35 woningen minder dan drie maanden eerder.

Aanbod naar looptijd



Mediane verkooptijd in dagen



€ 390.000

Gemiddelde verkoopprijs

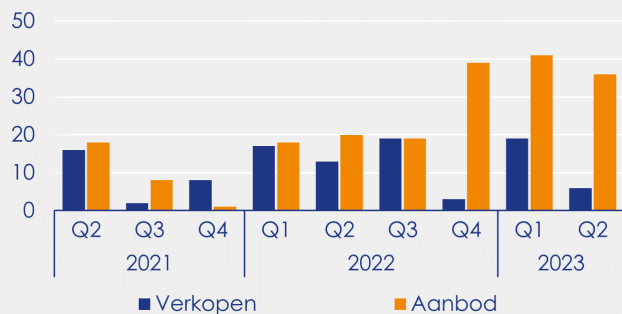
-7%

Prijsverschil van de vierkante meterprijs
ten opzichte van een jaar geleden

Gemiddelde verkoopprijs per m²



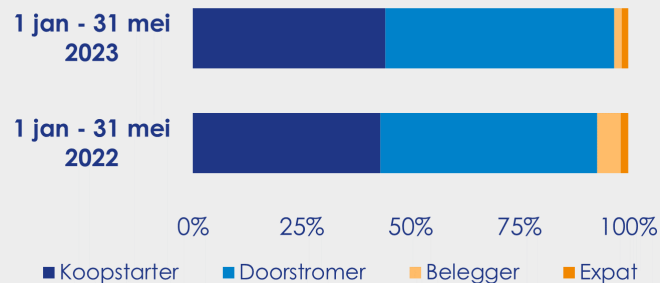
Dynamiek nieuwbouwwoningen



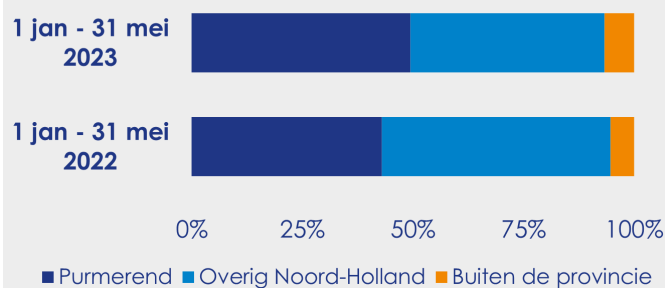
Uitgegeven bouwvergunningen



Type kopers



Herkomst kopers



KRK

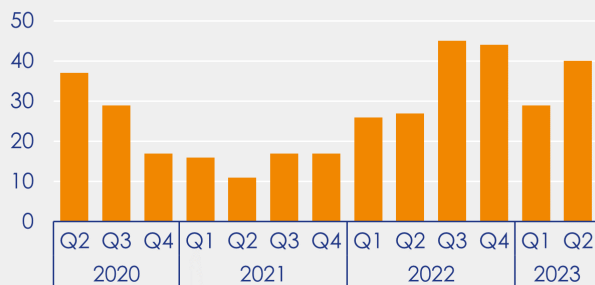
Partner in Dynamis

Wormerland

- Het aantal verkopen bereikte het laagste punt voor een tweede kwartaal sinds 2013, de aanleiding voor deze daling is het gebrek aan keuzemogelijkheden voor woningzoekers.
- In Wormerland is al meer dan vijf jaar op rij sprake van een krappe woningmarkt.
- Woningen in Wormerland worden gemiddeld in 39 dagen verkocht, dit is een vergelijkbare periode als het landelijke gemiddelde.
- Wormerland is een populaire locatie onder woningzoekers uit Zaanstad, in de eerste helft van 2023 is maar liefst 1 op de 4 kopers afkomstig uit deze gemeente.



Aanbod eind van het kwartaal



Nieuw in aanbod gekomen woningen



Verkopen per kwartaal



Marktdruk



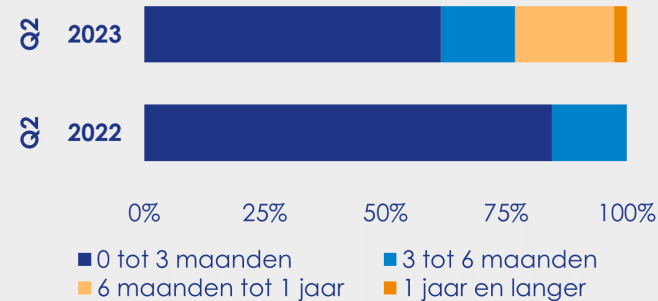
26

Woningen zijn verkocht in Q2 2023, dit zijn 17 verkopen minder dan vorig jaar.

40

Woningen staan te koop per 1 juli 2023, dit zijn 11 woningen meer dan drie maanden eerder.

Aanbod naar looptijd



Mediane verkooptijd in dagen



€ 422.000

Gemiddelde verkoopprijs

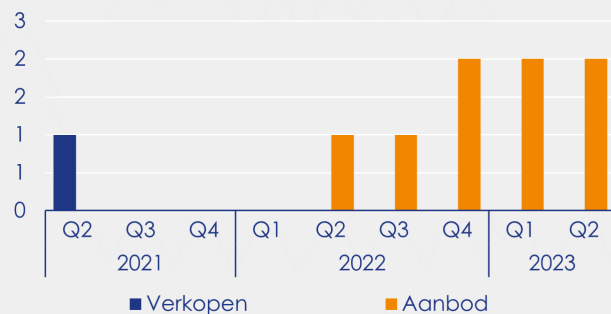
-5%

Prijsverschil van de vierkante meterprijs
ten opzichte van een jaar geleden

Gemiddelde verkoopprijs per m²



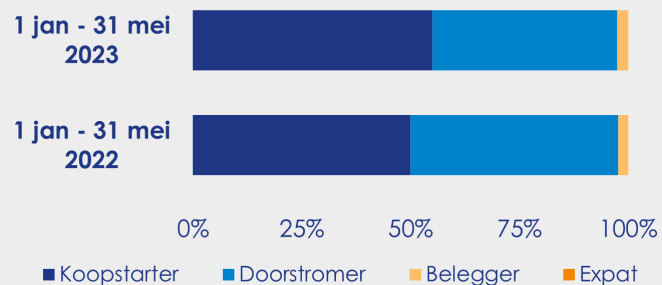
Dynamiek nieuwbouwwoningen



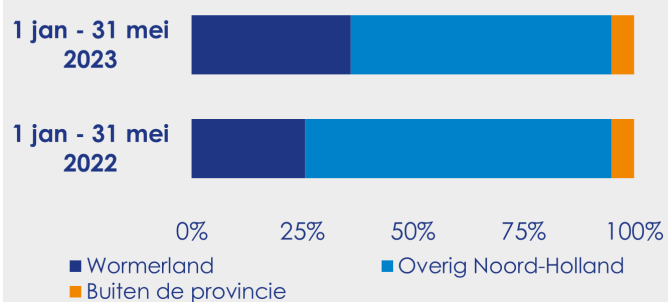
Uitgegeven bouwvergunningen



Type kopers



Herkomst kopers



KRK

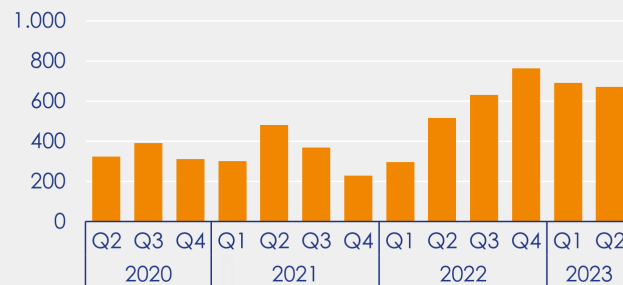
Partner in Dynamis

Zaanstad

- Het aantal verkopen bereikte het laagste punt voor een tweede kwartaal sinds 2015, de aanleiding voor deze daling is de afgenomen rol van nieuwbouwwoningen in de verkoopdynamiek.
- Van de momenteel beschikbare woningen betreft maar liefst 41% nieuwbouw, dit zijn vrijwel evenveel nieuwe appartementen als woonhuizen.
- Tussen de woningtypen bestaat een aanzienlijk prijsverschil. Kopers betaalden gemiddeld € 4.270 per m² voor een appartement en € 3.810 per m² voor een woonhuis.
- De gemeente is populair onder expats, in de eerste helft van 2023 is circa 1 op de 37 kopers afkomstig uit het buitenland. Dit is ruim hoger dan het landelijk gemiddelde van 1 op de 66.



Aanbod eind van het kwartaal



469

Woningen zijn verkocht in Q2 2023, dit zijn 37 verkopen minder dan vorig jaar.

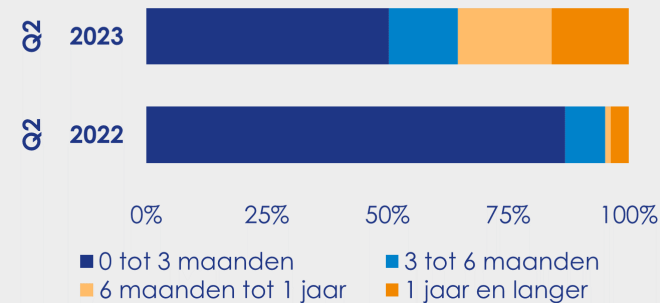
670

Woningen staan te koop per 1 juli 2023, dit is een vergelijkbaar aantal als vorig kwartaal.

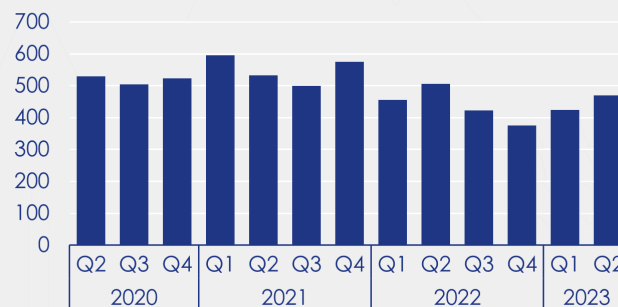
Nieuw in aanbod gekomen woningen



Aanbod naar looptijd



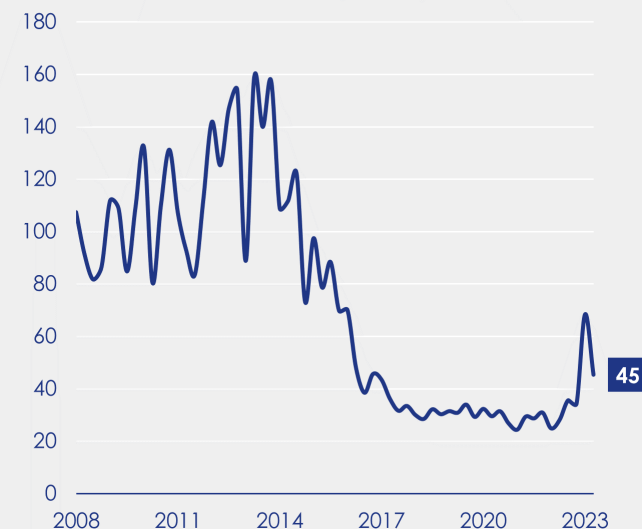
Verkopen per kwartaal



Marktdruk



Mediane verkooptijd in dagen



€ 376.000

Gemiddelde verkoopprijs

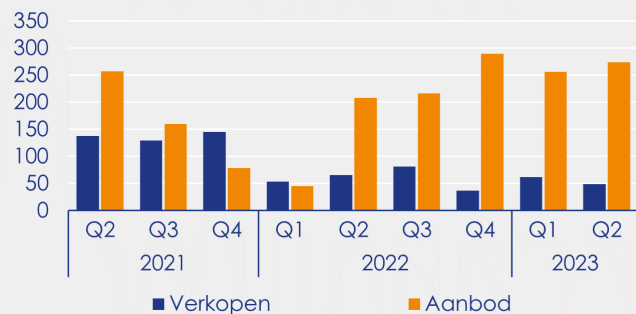
-7%

Prijsverschil van de vierkante meterprijs
ten opzichte van een jaar geleden

Gemiddelde verkoopprijs per m²



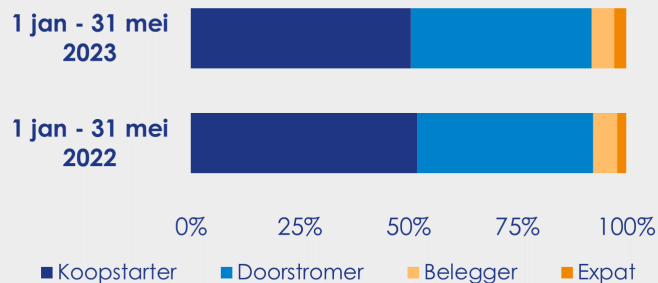
Dynamiek nieuwbouwwoningen



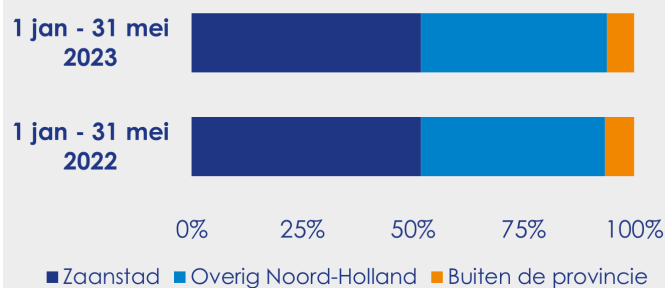
Uitgegeven bouwvergunningen



Type kopers



Herkomst kopers



KRK

Partner in Dynamis



KRK

makelaars
taxateurs
hypotheken
verzekeringen

KRK is vanuit vijf vestigingen in Noord-Holland actief als makelaar, commercieel vastgoed taxateur, vastgoedbeheerder en financieel adviseur op het gebied van financieringen en verzekeringen. 100 jaar na de oprichting groeit het bedrijf nog steeds door haar hoogwaardige kennis en brede ervaring in verschillende vastgoedmarkten. Elke dag opnieuw onderscheiden de mensen achter KRK zich door hun betrokkenheid, persoonlijke aanpak en unieke (landelijke) netwerk.

Als onderdeel van samenwerkingsverband Dynamis behoort KRK tot één van de marktleiders in haar vakgebied. Bij Dynamis behoren dertien regionale fullservice makelaarskantoren die hun krachten bundelen op het gebied van marketing, research en landelijke coördinatie

Meer informatie op: krk.nl en dynamis.nl



Alkmaar

Kanaalkade 91
072 555 55 50
alkmaar@krk.nl

Amsterdam

Purperhoedenveem 7
020 440 00 00
amsterdam@krk.nl

Heerhugowaard

Middenwaard 2 C
072 555 55 00
heerhugowaard@krk.nl

Krommenie

Provincialeweg 1
075 642 60 10
krommenie@krk.nl

Zaandam

Westzijde 340
075 612 64 00
zaandam@krk.nl

